

Modèle à télécharger

Cahier des charges: comment bien choisir son ERP ?

De la comptabilité au CRM, en passant par la facturation ou encore la logistique, l'ERP aide l'entreprise à piloter ses activités et à prendre les meilleures décisions. Le choix de la solution est donc stratégique, et doit être « sur mesure ». Pour cela, le cahier des charges doit traduire au mieux les problématiques de l'entreprise et ses objectifs.





Le cahier des charges décrit vos attentes et vos exigences particulières, tout en précisant le contexte de déploiement. Il n'a pas à décrire comment y répondre : c'est à votre prestataire de proposer une solution adaptée.

Notre conseil : Intégrez tous les services et métiers à la définition des besoins et des objectifs.

Contexte du projet

Quelle est l'activité de l'entreprise ? Quelles sont ses spécificités ?

Chiffres clés

Effectifs

Chiffre d'affaires

Nombre d'implantations

Volumétrie de commande

Projets à court/moyen terme impactant l'activité

Quel est l'objectif clé du projet ?

Quels sont les processus concernés ?

| | |
|----------------------|----------------------|
| <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> |
| <input type="text"/> | <input type="text"/> |

Quels sont les besoins ?

Processus à automatiser

Tableaux de bord

Indicateurs attendus

Quels sont les outils existants ?

Outils utilisés par les différents services et métiers

Métier 1

Métier 2

Métier 3

Quelles sont les contraintes spécifiques ?

Données à migrer

Matériel existant (serveurs, terminaux spécifiques...)

Réglementations et exigences particulières (sécurité d'accès, lieu de stockage des données...)

Autre





Notre conseil : Rationnez à moyen/long terme pour définir vos objectifs : comment voyez-vous l'évolution de l'entreprise, les tendances marché, les axes de différenciation, les réglementations à anticiper, etc.

Objectifs stratégiques

Résultats attendus

Fonctionnalités attendues

| | | |
|---|---|---|
| <input type="checkbox"/> Outil de planification complet | <input type="checkbox"/> Vue en temps réel des stocks | <input type="checkbox"/> Tableaux de bords complets |
| <input type="checkbox"/> Autre | <input type="checkbox"/> Autre | <input type="checkbox"/> Autre |

Faiblesses de l'organisation actuelle à corriger

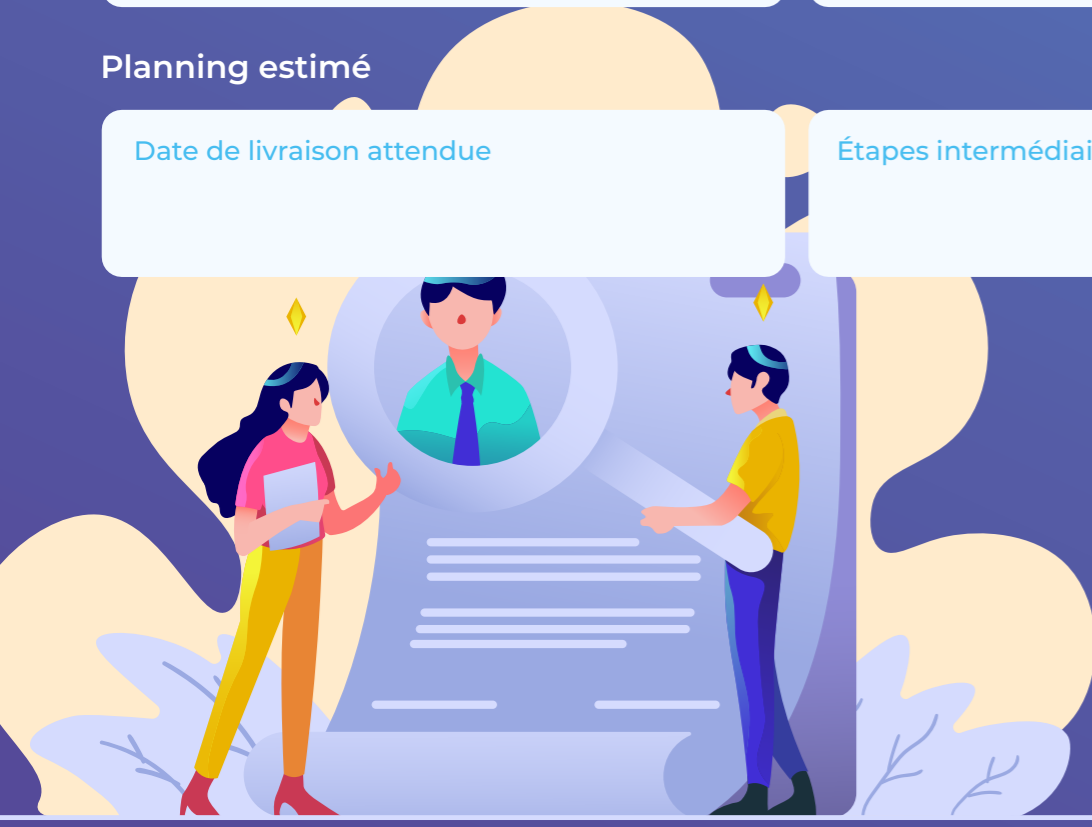
| | | |
|--|---|--------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Faible automatisation des traitements | <input type="checkbox"/> Manque de traçabilité des produits | <input type="checkbox"/> Autre |
|--|---|--------------------------------|

Périmètre

| | |
|---------------------|-----------------------|
| Processus concernés | Nombre d'utilisateurs |
|---------------------|-----------------------|

Planning estimé

| | |
|----------------------------|-----------------------|
| Date de livraison attendue | Étapes intermédiaires |
|----------------------------|-----------------------|



Budget du projet

Initial

| | | |
|--|--------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Matériel + accompagnement | <input type="checkbox"/> Déploiement | <input type="checkbox"/> Formation des utilisateurs + licences |
|--|--------------------------------------|--|

Récurrent

| | | |
|--------------------------------------|--------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Maintenance | <input type="checkbox"/> Suivi | <input type="checkbox"/> Infrastructures |
|--------------------------------------|--------------------------------|--|

Fonctionnalités attendues

Fonctionnalité :

Production, Achats, Ventes, Stocks, Finances et comptabilité, RH, Communication...

Contexte (métier ou service concerné, outil actuel)

Cas d'application (événement déclencheur)

Résultats clés attendus

Niveau de priorité

Fonctionnalité :

Production, Achats, Ventes, Stocks, Finances et comptabilité, RH, Communication...

Contexte (métier ou service concerné, outil actuel)

Cas d'application (événement déclencheur)

Résultats clés attendus

Niveau de priorité

Fonctionnalités attendues

Fonctionnalité :

Production, Achats, Ventes, Stocks, Finances et comptabilité, RH, Communication...

Contexte (métier ou service concerné, outil actuel)

Cas d'application (évènement déclencheur)

Résultats clés attendus

Niveau de priorité

Fonctionnalité :

Production, Achats, Ventes, Stocks, Finances et comptabilité, RH, Communication...

Contexte (métier ou service concerné, outil actuel)

Cas d'application (évènement déclencheur)

Résultats clés attendus

Niveau de priorité

Environnement technique

Quels sont les processus concernés ?

Type de solution

Pour une solution cloud

Migration

Compatibilité exigée avec des terminaux, navigateurs spécifiques :

Contraintes d'intégration / autres solutions



RISE with SAP, la transformation business sur mesure

Adopter un (nouvel) ERP répond finalement toujours au même objectif global : soutenir la croissance de l'entreprise, en améliorant ses processus métiers grâce à une transformation numérique pertinente.

Pour répondre à cette ambition, SAP, leader mondial des logiciels de gestion d'entreprise, a imaginé une offre astucieuse et ambitieuse : **RISE with SAP**.

- Astucieuse, parce qu'elle **s'adapte à l'entreprise et à ses besoins**, et même à sa maturité numérique, dans une logique innovante de « **Business Transformation-as-a-Service** ». Elle est en effet proposée sous forme d'abonnement, associant service, opérations et support.
- Ambitieuse, parce qu'elle s'appuie sur l'ERP **SAP S/4HANA Cloud Edition**, suite logicielle de nouvelle génération, spécialement conçue pour la technologie In-Memory et mettant à la disposition des entreprises **les technologies les plus innovantes** : Business Intelligence, analyse avancée, automatisation robotisée des processus (RPA) et autres services d'Intelligence Artificielle (IA)...

Résultat ?

Un investissement initial maîtrisé, une solution évolutive et un ROI rapide.

Contactez-nous

CODiLOG, votre partenaire vers l'Entreprise Intelligente

Choisir l'ERP le mieux adapté à vos besoins est essentiel... mais choisir le prestataire qui vous accompagnera dans votre transition est primordial.

CODiLOG est aujourd'hui un acteur clé du marché SAP, avec près de 25 ans d'expérience et plus de 400 salariés « 100% SAP » en France, Suisse, Belgique et Tunisie.

Nous accompagnons nos clients tout au long de leur projet, du conseil à l'infogérance, en passant par la migration des données, dans le cadre des projets de transformation les plus ambitieux. Partenaire GOLD de SAP, nous maîtrisons toutes ses solutions, et en particulier les plus innovantes comme SAP S/4HANA ou Fiori, et bien sûr la démarche RISE with SAP.





www.codilog.fr

Siège de CODiLOG
205, avenue Georges Clemenceau
92024 Nanterre Cedex
+33 1 41 37 52 30

